# AXIOMEDIA e FAITALPRO INSIEME PER LA DISTRIBUZIONE IN ITALIA

FaitalPRO è la divisione professionale della Faital S.p.A., azienda multi nazionale che da cinquantotto anni produce altoparlanti per quasi ogni settore dall'audio professionale all'automotive ed altre applicazioni OEM.

In questi giorni FaitalPRO annuncia un'importante collaborazione con Axiomedia di Gioacchino Ballo. Dalla sede di Villasanta, in provincia di Monza, la Axiomedia ha, infatti, confermato la sua disponibilità per divenire centro di distribuzione per l'Italia dei prodotti a catalogo FaitalPRO.
Gioacchino Ballo ci dice: " Siamo distributori da diversi anni di parecchi marchi di altoparlanti stranieri per l'Italia ed ora diventare partner per un prestigioso marchio italiano come FaitalPRO per noi è doppio motivo di orgoglio.
Potremo finalmente offrire a catalogo anche questi prodotti italiani così rinomati a livello internazionale.
Siamo specializzati in home hi-fi, in car audio e ora avremo la grande chance di "dire la nostra" anche in ambito audio professionale; infatti, fino ad ora offrivamo a catalogo solo maniglie, supporti, connettori e componentistica per il mercato professionale.
Da ora saremo orgogliosi di proporre a listino anche l'intera linea di driver professionali di FaitalPRO.

Stiamo già aggiornando Il nostro listino ed il nostro sito internet aggiungendo i prodotti FaitalPRO.
Inoltre, a breve saremo attivi con l'E-commerce online dal sito www.axiomedia.it e la disponibilità di questi prodotti da parte nostra si traduce in alcuni vantaggi tangibili per i clienti: prima di tutto non imponiamo alcun limite di quantità agli ordini, così chi desidera delle semplici campionature per test e progetti di studio potrà farlo con noi.
Poi stiamo organizzando un magazzino molto fornito di altoparlanti professionali dal catalogo FaitalPRO così da essere altamente reattivi verso il mercato italiano. Questa disponibilità diretta dal nostro magazzino – inizialmente soprattutto coi best seller - ci permetterà di sveltire ancora di più l'evasione degli ordini. Non ultimo, poi, la vicinanza fisica alla FaitalPRO ci consente di coordinarci con la casa madre per un'agilità notevole nelle risposte al cliente, anche nelle problematiche più complesse.
E ancora in questa direzione, vantiamo un approccio commerciale e una gestione piuttosto snella che, al contrario dei normali distributori, ci consente di aver cura del cliente sia nel pre, sia nel post vendita.
Siamo impegnati non solo in una distribuzione esclusivamente commerciale del prodotto ma tendiamo a offrire una vera e propria assistenza verso i clienti anche dal punto di vista tecnico, con suggerimenti, simulazioni, progetti, seguendo e anticipando le esigenze "dal basso".
In questo ricalchiamo in toto l'ispirazione di FaitalPRO e disponendo di due ingegneri interni dedicati alla progettazione per il cliente, qui in Axiomedia tendiamo a fornire un servizio di supporto al cliente simile a quello di Faital, veloce ed efficiente anche per clienti di piccole e medie dimensioni.
Uno dei due ingegneri al nostro interno è mio figlio, Davide Ballo, che opera in stretta collaborazione con alcuni dei progettisti interni alla Faital, a garanzia di un'assistenza al top."

AXIOMEDIA